THUASNE BENELUX / VACATURE

Accountmanager orthese- en compressiezorg

Nederland • Sales • Per direct

Jouw rol

Thuasne Benelux groeit. Daarom zoeken we een collega die nieuwe deuren opent én bouwt aan duurzame klantrelaties.

Je bent het aanspreekpunt voor orthesen en compressiehulpmiddelen voor zorgprofessionals in de eerste en tweede lijn, onder meer bij apotheken en ziekenhuizen. Je vertaalt hun behoeften naar passend productadvies en ziet kansen om de samenwerking uit te breiden.



Wat ga je doen?

- Je beheert en ontwikkelt je klantenportefeuille, bezoekt bestaande klanten en legt contact met nieuwe zorgorganisaties. Doelgroepen zijn apotheken, medische groothandel, ziekenhuizen (gipskamer en plastische chirurgie), privé klinieken en cosmetische klinieken.
- Je brengt klantbehoeften in kaart, adviseert over het assortiment en geeft productpresentaties en trainingen aan zorgprofessionals.
- Je volgt commerciële kansen actief op en draagt bij aan de verkoopdoelstellingen.
- Je plant klantbezoeken, legt afspraken vast en deelt signalen uit de markt met sales en marketing.
- Je werkt met collega's aan onze groei in Nederland en draagt bij aan internationale projecten.

Wat breng je mee?

- Je legt makkelijk contact, luistert goed en legt productinformatie helder uit.
- Je neemt initiatief, werkt zelfstandig en komt afspraken na.
- Je bent resultaatgericht en verdiept je graag in orthese- en compressiezorg.
- Saleservaring is een pré, geen vereiste. Een (para)medische achtergrond is een pluspunt.

Wat bieden we jou?

- Een marktconform salaris en een jaarlijkse bonus.
- Een auto van de zaak, laptop en telefoon.
- Een hecht sales- en marketingteam met een open, informele werksfeer.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling binnen een groeiend bedrijf.

Interesse?

Stuur Thuasne Benelux een motivatie en je CV aan dhr. Dekker, robert.dekker@thuasne.nl

We maken graag kennis met je!